

Meer klanten met LinkedIn Marketing



Training Meer klanten met LinkedIn Marketing

Maak van jouw account een klantenmagneet, ontwerp jouw LinkedIn funnel en speel slim in op het algoritme.

Praktische informatie

- **Datum:** meerdere startdata
- **Kosten:** €375,- excl. btw
- **Studiebelasting:** één dagdeel (3 uur)
- **Locatie:** Digitaal

Voor wie:

Ben jij verantwoordelijk voor marketing en sales binnen jouw bedrijf? En wil je leren hoe je meer uit LinkedIn haalt om meer leads te halen via organische feed, Direct Messaging (dm's) en Sales Navigator? Dan is deze training perfect voor jou. Basisbegrip en -gebruik van LinkedIn is handig, maar verdere voorkennis is niet vereist. Na deze training ben je ook klaar om leadgeneratie starten via handige automation tools & Sales Navigator.

Programma:

In deze training leer je hoe je meer sales uit LinkedIn kunt halen, op verschillende effectieve manieren. De inhoud van de training bestaat uit:

- Introductie LinkedIn en doelgroepen die zich er bevinden;
- Van jouw profiel een klantenmagneet
- Hoe verkoop je aan jouw doelgroep via feed?
- Jouw funnel op LinkedIn
- Algoritme en content: wat werkt?
- Leadgeneratie via persoonlijke berichten met twee handige tools
- Leadgeneratie via Sales Navigator

Na afronding:

Na het volgen van deze training:

- weet je hoe je een succesvol salesprofiel opbouwt
- weet je hoe het algoritme werkt
- weet je hoe je via DM, feed en Sales Navigator leads genereert
- weet je hoe je eenvoudig jouw eigen netwerk inzet om in contact te komen met interessante leads
- weet je hoe je lead automation kunt inzetten
- weet je hoe je ChatGPT inzet voor jouw content

✓ Laat je opleiden door de award-winning trainers van Advise

✓ 19 jaar+ ervaring met ontwikkelen en opleiden van digital professionals

✓ 2500+ gecertificeerde deelnemers

✓ 96% beveelt ons aan

***Meld een tweede persoon aan voor dezelfde training en diegene ontvangt 50% korting**

advise
ACADEMY